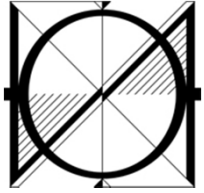


# Speed Dating Business

---



Villa Maillot le 16 mai 2011



## Edition Artistique

### Business de l'Art :

- Maxime Old, Décorateur 1910-1991
- Valorisation d'Œuvres d'Artistes
  - *Stratégie & développement de la marque*
  - *Edition Artistique d'œuvres, ...*

### Atouts :

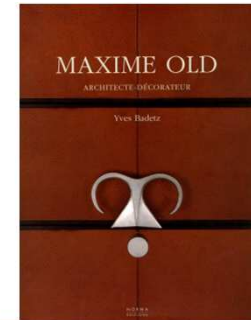
- 20 ans de partage des projets de MO
- Réseau & crédibilité dans le milieu Artistique
- 30 ans de développement de prestations
- Maîtrise des savoir-faire : technique, juridique, business, ...

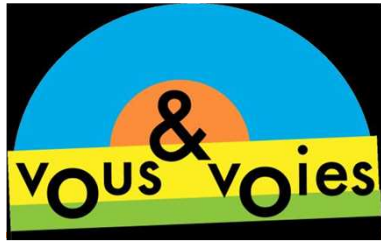
### Réalisations :

- Prototypes Collection PF, Exposition Musée de la Marine, PAD, Site

### Besoin :

- Elargir notre audience





# Accompagnement dans l'ouverture de voies nouvelles

matesanz@orange.fr 📞 06 07 71 24 65

---

## & Coaching personnel et professionnel en individuel ou en groupe d'échange

## & Pour Etre et Avancer par le lien

Lien dans les idées, nouvelles associations, en font leur singularité - Raisonner

Lien dans les sentiments en font leur force *é-mouvante*, qui fait bouger les choses - Résonner

Lien dans les relations humaines, capacité vraie d'engagement et désengagement - Rayonner

Lien entre ce qu'on est (Vous) et le chemin qu'on trace (Voies)

## & Offre sur mesure, bâtie en lien entre vous et moi

## & Références

Transitions professionnelles fortes, créations et développement d'entreprise,  
développement commercial d'artistes, accompagnement et formation d'autres coachs  
pour oser travailler à partir d'eux-mêmes (tête – cœur – corps), ateliers de co-développement

Activité en cours et récits d'accompagnement sur le blog [vous-et-voies.com](http://vous-et-voies.com)

---

**All-in-web** *start-up du web créé en 2005 par F. Allard*

- Éditeur d'un progiciel SI dynamique sur le web en mode Saas:
  - **CMS** : générateur dynamique de vitrine web
  - **CRM**: gestion client, fichier, e-mail, actions, évènements...
  - **E-commerce**: vente en ligne, facturation, trésorerie, commandes...
  
- Adresse le marché des TPE/PME et des Associations (ASter, Escape, RES-IT)
- Dispose d'une base de plus de 250 clients actifs (taux d'attrition < 10%)
- Très bons positionnement stratégique mais de petite taille
- Bonne équipe technique (6p) mais commerce (2p) sur appels entrants
- Modèle économique basé sur:
  - Un coût d'entrés moyen de 1.500€ (web agency + projet + conseil...)
  - Un abonnement au service Saas: 660€/an moyen récurrent

*Levée de fond de cette valeur de croissance le 19 mai à 17h30 au 38 rue Ulbach à Courbevoie*



# Conseil auprès des Dirigeants du Secteur IT

[Christian.colmant@evolena.fr](mailto:Christian.colmant@evolena.fr) 📞 06 11 76 32 08

---

## Conseil auprès des dirigeants du secteur IT :

- ✓ **Stratégie** : positionnement, marchés, marketing, com. ...
- ✓ **Développement** : commerce, offres, croissances externes,
- ✓ **Efficacité** et coûts des organisations, des processus, de la gestion...
- ✓ **RH**: Recrutement, GPEC, HPM, Rem+ Var, contrats, RSE...

**Compétences/Expertises:** 18 associés sont d'anciens dirigeants du secteur IT

**Offre:** Conseil, Formation, Service: club de dirigeants de petites SSII et club Evolena des DRH de grandes SSII, recrutement de Managers.

**Références:** 100 missions depuis 2003 auprès de SSII, Éditeurs, web agency...

Pour en savoir plus : [www.evolena.fr](http://www.evolena.fr)

Thierry CRAYE

craye@optivente.com 06 63 62 42 17

---

# Conseil et formation

## En développement commercial



*OptiVente : Un éclairage extérieur  
pour votre meilleure visibilité commerciale*

# Votre serviteur...?



- Créateur d'OptiVente
- Plus de **20 ans** d'expérience **commerciale et marketing**
- Professeur grandes écoles
- Formation continue
- Conseil TPE - PME
- + de 900 entreprises accompagnées depuis 2003: 400 innovantes



**+/- 30 Publications sur [www.optivente.com](http://www.optivente.com)**

# 5 Thèmes d'intervention

 Opti - Appels d'offres

 Opti - Prospection

 Opti - marketing

 Opti - Management

 Opti - Efficacité personnelle

# FORMES D'AIDES

➤ Des conférences: ex Comment conquérir mes futurs clients?

➤ Des Diagnostics

➤ Des ateliers

➤ Des formations

➤ Des kits

➤ Direction commerciale à temps partagé

➤ Recrutement commercial

## Conseil Opérationnel

- ✓ Organisation des activités de production
- ✓ Management de Transition
- ✓ Assistance à Maitrise d'Ouvrage

## Editeur et Intégrateur de Solutions

- ✓ Solutions Editeurs (BMC, Absyss, IpLabel)
- ✓ Solutions Spécifiques et innovantes, « clés en main »

## Pilotage de Projets Techniques

- ✓ Projets de prise en charge
- ✓ Projets de Transformation
- ✓ Projets de Relocalisation

### Expertise en intégration de solutions

- ✓ Approche opérationnelle et pragmatique
- ✓ Expérience opérationnelle des besoins



### Expertise en Conseil

- Audit de production, préconisations d'organisations techniques et fonctionnelles
- Assistance sur projets ou infogérance en difficulté

### Editeur de solutions de gestion de production IT

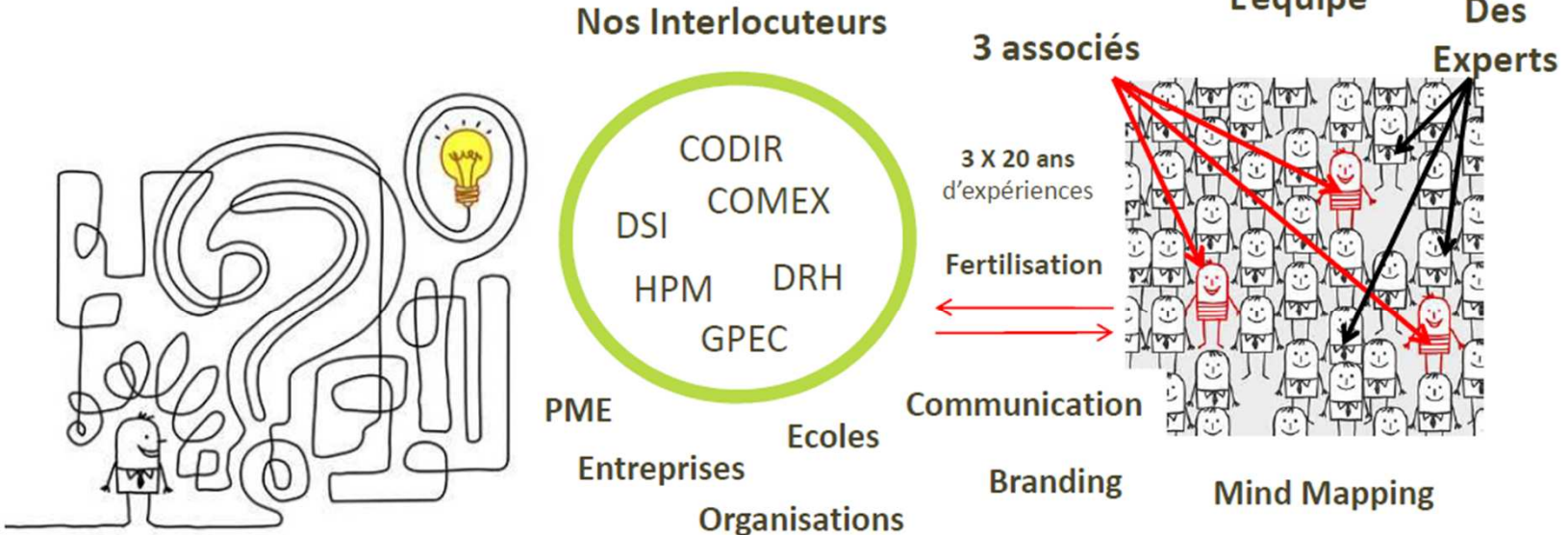
- ✓ Un framework complet de gestion de la Production

### Expertise sur les métiers de la Production

- ✓ Virtualisation, consolidation, cartographie
- ✓ Prise en charge d'infogérance
- ✓ Relocalisation



# La créativité impliquée



Servir les projets de l'entreprise en apprivoisant le cerveau droit

**Formations, animations, accompagnement, conférence**

Didier Navaux

Resaouest

contact@resaouest.fr  06 84 18 97 75

---

## Externalisez votre fonction de Direction Commerciale

- Signatures de nouvelles affaires
- Développement comptes clients
- Animation de Comités Pilotage et Direction
- Coaching de commerciaux
- Création d'offres

Didier Navaux

Resaouest

contact@resaouest.fr  06 84 18 97 75

---

## Vos Avantages

- Plus de 20 ans de Direction commerciale dans les SSII
- Un carnet d'adresses
- Une disponibilité modulable et adaptée
- Une délégation sur dossiers sensibles
- Les nouveaux clients restent les vôtres définitivement
- Un tarif étudié et une absence de charges sociales
- Pas d'accord avec des sociétés concurrentes entre elles

# Marc de Vitry



mdevitry@mescoursesaubureau.com 06 08 58 94 65

---



Le Supermarché en ligne du salarié



La Conciergerie simplifiée du salarié



Vos courses directement dans votre coffre de voiture



## *Domaines d'activité*

### **1/ Missions de conseil et d'assistance :**

- **Management et organisation**
- **Stratégie et périmètre de la société (croissance externe, vente)**
- **Systemes d'information**
  
- **Conduite de projets**
- **Assistance à maîtrise d'ouvrage ou maîtrise d'œuvre**

### **2/ Conseil stratégique aux PME :**



conseil et entreprises

**Guy Gourevitch**  
guy.gourevitch@gmail.com

## **Conseil stratégique aux PME**

### **Pré-financement :**

- **Etude amont (objectifs, développement, vision à terme)**
- **Aide au business plan et stratégie de financement**
- **Préparation des dossiers d'investissement**
- **Présentation d'investisseurs adaptés au besoin (BA, fonds d'amorçage, CapDev, ...)**
- **Conseil et aide aux présentations (pitch, plénières, etc)**
- **Accompagnement à la levée de fonds (aide aux LOI, pactes d'actionnaires, statuts, etc)**



conseil et entreprises

## Conseil stratégique aux PME

### **Post-financement : assistance au management**

- **Marketing stratégique et positionnement**
- **Organisation et recrutement des hommes-clés**
- **Partenariats technologiques et commerciaux**
- **Dossiers d'aides publiques, négociation avec les banques**
- **Suivi du développement et tableaux de bord**
- **Contrôle des objectifs**

# G. Gourevitch & C Colmant

[guy.gourevitch@gmail.com](mailto:guy.gourevitch@gmail.com) [christian.colmant@evolena.fr](mailto:christian.colmant@evolena.fr)

---



## Mais qui sont c'est « Anges » ?

Ce sont des passionnés de l'aventure entrepreneuriale qui investissent, seul ou regroupés, leur argent personnel dans de jeunes entreprises aux concepts novateurs et qui les accompagnent dans leur développement.